

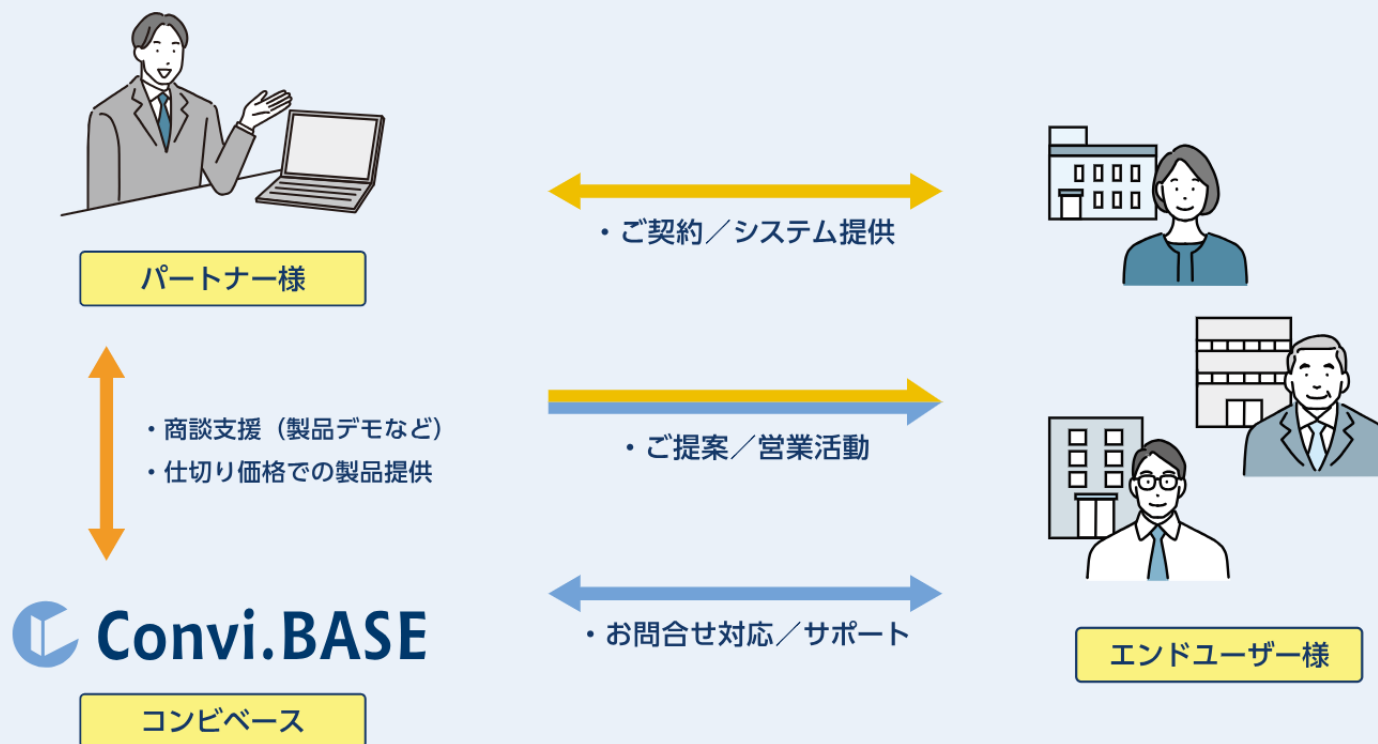
あらゆるモノの管理を支援するクラウドサービス



販売パートナー制度について

株式会社コンビベース

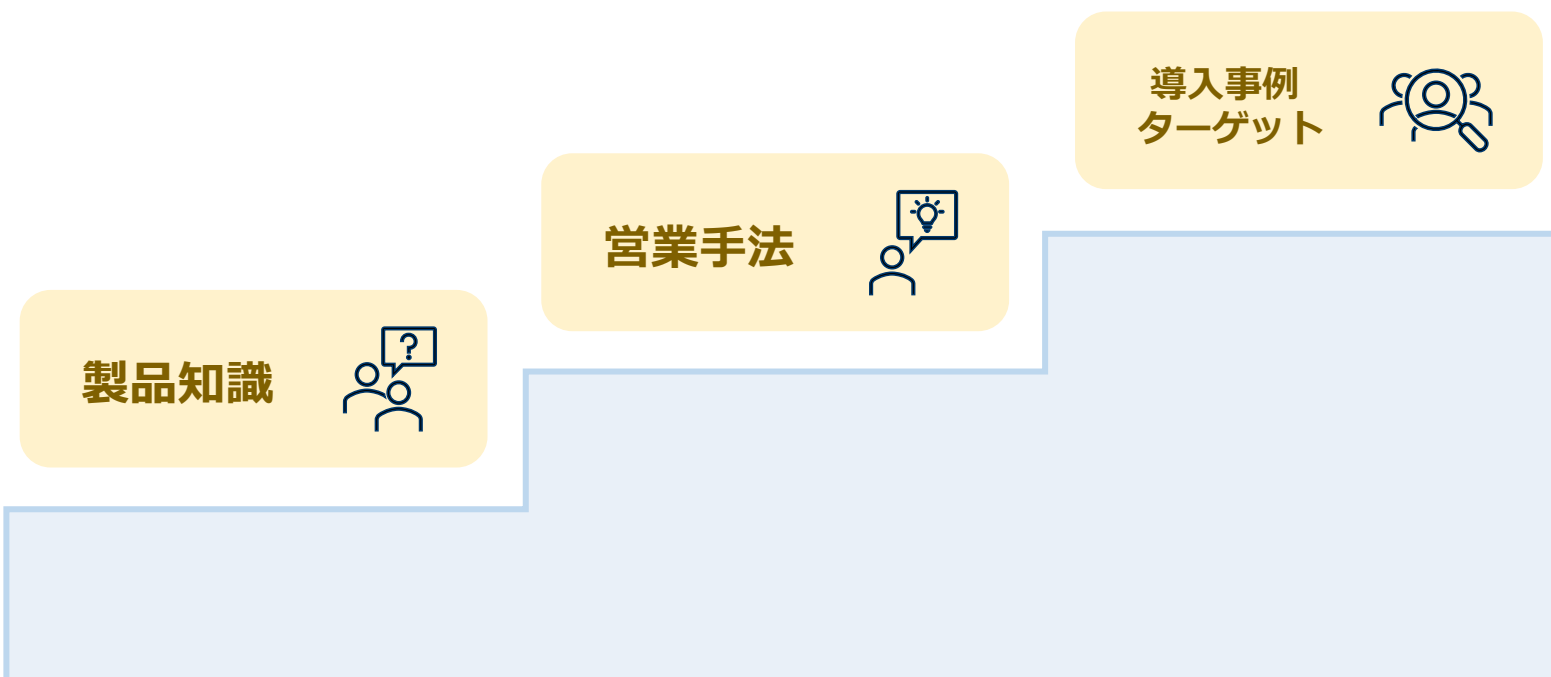
株式会社コンビベースでは、販売パートナーとしてご協力いただける企業様を募集しております。
販売サポート／同行支援、製品勉強会、セミナーといった支援をさせていただきます。



- **ドアノックツール**として活用できます。
- 「**物品管理システム導入実績No.1※**」の実績から安心してご提案いただけます。
(※日本マーケティングリサーチ機構調べ 調査概要：2023年2月期 実績調査)
- **充実したセールス資料**で簡単に提案準備が可能です。
- **ストック型収益**で安定的な売上と利益が見込めます。
- 導入後の**保守サポート**は当社が直接行います。
- エンドユーザー様との**継続的なお付き合い**が可能です。

	Aパートナー	Bパートナー
契約締結	必須	不要
仕切価格	<ul style="list-style-type: none"> 初期導入費用 : 標準価格の 80% 月額利用料 : 標準価格の 70% 	<ul style="list-style-type: none"> 初期導入費用 : 標準価格の 90% 月額利用料 : 標準価格の 80%
貴社ロゴ提供	必須	不要
貴社HP等へのConvi.BASE掲載	必須	不要
組織的な営業活動	<ul style="list-style-type: none"> 定例会 : 6 回/年 勉強会 : 3 回/年 (2年目以降は調整) 	必要に応じて実施

初年度に実施する3回の勉強会を通して、製品知識や営業手法のノウハウを提供いたします。
次年度以降も必要に応じて勉強会をさせていただきます。



Convi.BASEは業種業態問わず、あらゆるモノの管理が可能です。

業種・部門

業種 : 全業種

主な部門 : 総務部、財務経理部、
管理部、情報システム部

主な管理対象

固定資産

リース資産

備品

IT資産

文書

計測器

医療機器

工具

資材・予備品

消耗品

防災備蓄品

治具・金型

店舗・厨房機器

制服・ユニフォーム

設備点検

案件を創出いただければ、その後はコンビベース主導で進めることが可能です。



1. 支援について

- 販売パートナー様向け勉強会、販促資料提供、営業支援(製品デモ、見積作成等)、セミナー・展示会等のイベント協力など、随時支援を承っております。お気軽にお問い合わせください。

2. 案件登録について

- 案件は登録制となります。複数パートナー様より同一案件の営業支援依頼を頂いた場合、最初にお問い合わせいただいた販売パートナー様のみ営業支援させていただきます。
- お客様がConvi.BASEに少しでも興味を持たれた際は積極的にお問い合わせください。
※3か月以上案件に動きがない場合、案件登録から取り下げさせていただく場合がございます。

3. パートナー条件について

- Aパートナー条件を履行いただけない場合、販売パートナー条件について協議させていただく場合がございます。

4. 地域担当営業について

- 弊社は日本全国の営業活動に対応しております。
地域ごとに担当する営業担当がおりますので、案件ごとにご案内させていただきます。
- お問い合わせの際はご提案地域についてご教示いただけますと幸いです。



お問い合わせ

株式会社コンビベース 営業部 営業担当



03-5643-6743



cb-info@convibase.co.jp

※記載されている社名及び製品名はすべて各社の商標または登録商標です。